



Vous souhaitez vous investir dans une entreprise en pleine croissance ?  
SAMSON REGULATION S.A.S. recherche pour développer les ventes de ses produits de régulation et automatisme un(e) :

## **TECHNICO-COMMERCIAL ITINERANT EXPORT AFRIQUE (H/F)**

En rejoignant nos équipes, vous faites le choix de travailler dans une entreprise à taille humaine et d'évoluer dans une ambiance conviviale.

— Directement rattaché au responsable de l'Agence Export Afrique et basé au siège social à Vaulx-en-Velin (69), votre rôle est d'assurer :

- La prospection de nouveaux clients sur la zone Afrique,
- Le suivi et la fidélisation de la clientèle d'un secteur géographique sur la zone Afrique,
- L'établissement d'offres techniques et commerciales,
- Des interventions techniques : mises en service sur site, interventions SAV,
- L'animation d'un réseau de partenaires (formation et accompagnement),
- Le reporting des actions menées.

### **Votre profil :**

De formation technique type DUT Génie Thermique, BTS CIRA ou équivalent, vous êtes surtout un fin négociateur enthousiaste, tenace et passionné par le terrain et la vente aux professionnels. Une première expérience du terrain dans la vente de produits techniques et une connaissance du tissu industriel du continent Africain est souhaitée.

A l'aise en anglais, dynamique, autonome, rigoureux et organisé, la prospection ne vous fait pas peur. Passionné par la vente au B2B, vous êtes orienté résultat et mettez l'accent sur le conseil. Mobile, vous n'avez pas de soucis avec le fait de vous déplacer et séjourner à l'hôtel 1 à 2 semaines par mois.

— Votre profil correspond à nos attentes ?  
Envoyez-nous votre CV et relevez avec nous de nouveaux challenges !